

Die Holfelder GmbH ist in München seit über 30 Jahren ein führendes Unternehmen im Bereich Corporate Collections. Für unsere Kunden entwickeln und produzieren wir Werbeartikel, Bekleidung sowie textile Accessoires und bieten dazu logistische Lösungen.

Wir leben Teamwork und persönliche Entwicklungsmöglichkeiten in einem agilen, modernen Arbeitsumfeld und freuen uns über Mitarbeiter, die unsere Philosophie wertschätzen, sodass wir weiterhin gemeinsam erfolgreich bleiben.

Für unsere Zentrale in **München Unterföhring** suchen wir **ab sofort** einen qualifizierten und engagierten:

Key-Account-Manager (m/w/d) im E-Commerce

Deine Aufgaben:

- **Steuerung und Weiterentwicklung** von unseren Online-Shops (**Shopware**)
- **Betreuen von** bestehenden Full-Service **Kunden** / E-Commerce Kunden inkl. **Bestellsupport**
- **Planung, Steuerung** und Nachbearbeitung von **Projekten** / Sortimentsauswahl
- In enger Abstimmung mit dem Kunden und Unterstützung der Designabteilung entwickelst du **Marketing-Aktionen und Online-Content** (Newsletter, Rabattaktionen, SEO, Produkttitel, Produkttexte, Bilder etc.)
- **Affinität zum Texten**, Unterstützung bei Blog Posts
- **Einkaufstätigkeiten** wie z.B. Angebotseinholung, Bestellungen, Erfassung und Kontrolle der Bestellbestätigungen inkl. derer Terminverfolgung
- **Überwachung des Warenbestands** und Bestandsmenge

Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder relevante Ausbildung im Bereich E-Commerce
- **Interesse an E-Commerce**, digitalen Anwendungen und Marketing
- **Sehr gutes Verhandlungsgeschick** gepaart mit Überzeugungskraft und entsprechenden **Argumentationsskills**
- Exzellente **Analytische Fähigkeiten** und strukturierte Arbeitsweise sowie ein sehr **gutes Zeitmanagement** mit klarem Blick für Prioritäten
- **Übernahme von Verantwortung** und souveränes Auftreten auch in Stresssituationen sowie die entsprechende **Hands-on-Mentalität**
- Selbstständige und gleichzeitig sehr **kommunikative Arbeitsweise** sowie **crossfunktionales Zusammenarbeiten**
- **Ausgeprägte Kunden- und Vertriebsorientierung**
- **MS-Office**-Anwendungen (Word, Excel, Outlook)
- Erfahrung mit Shopsystemen und deren Erstellung vor allem **Shopware** (vorteilhaft)
- Deutsch (B1 oder höher), Englischgrundkenntnisse (A2 oder höher)

Wir bieten:

- Einen **modernen Arbeitsplatz** in unserem sympathischen, dynamischen Team
- Verantwortungsvolle und **abwechslungsreiche Aufgaben**
- Eine umfangreiche und **sorgfältige Einarbeitung** in die Aufgaben
- Ein **Team**, das füreinander da ist und sich **gegenseitig unterstützt**
- Eine **langfristige Perspektive** mit hoher Arbeitsplatzsicherheit
- Teilnahme an **Weiterbildungsmaßnahmen und Schulungen**
- Besuche von fachbezogenen **Messen** im In- und Ausland
- Der Vertrag ist zunächst auf 2 Jahre befristet, mit Möglichkeit auf Übernahme
- **Getränke**, der obligatorische **Kicker** und eine **Tischtennisplatte** sind auch dabei ;)

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:

Michael Gruber
mgr@holfeldergmbh.de
+49 89 324256 48

Holfelder GmbH
FeringasträÙe 12 a/b
85774 Unterföhring


HOLFELDER
Corporate Collections